

age From the Editor

Welcome to the 22nd issue of the 6th volume of the President's News Digest.

In this issue Prof. Ghassan Aouad , the President of App nce University will address the subject of "QS Maple 2021 Conference: debate on powering

Email: Hessa.almeraisi@asu.edu.bh T: +973- 16036161



Mrs.Hessa Al Meraisi Manager of President's Office

Inside this Issue

Message from the Editor

Message from the President

LSBU-ASU Entrepreneurship Programme 2021: Recap of Session 4: Business Model Canvas

Forging a Successful Collaborative Future: A New Academic Dawn

Advance HE - Cohort 6 - UKPSF & RPA

الرحلة لتحصيل العلم

كلمة الفم الإيجابية

A memory to remember

من عبق الماضي

Quote of the Day

من روانع الشعر العربي

Message from the President

QS Maple 2021 Conference: debate on powering



Last week I moderated a session for the QS Maple 2021 conference on Powering Innovation. The Panelists were Mr Roland Hancock, Partner of PWC's Middle East Education Practice, Mr Mayank Dhingra, Leader of the Education Business Vertical for Middle East, Africa and Eastern Europe at HP Inc, Dr Mervat Chouman, Provost of Effat University in KSA, and Professor Ghaleb Alhadrami Albreiki, Acting Vice Chancellor of the United Arab



Question 1: What are the common challenges for successful R&I ecosystems here in the region?

Question 2: What roles should government and universities play in a highly functioning Ecosystem?

Question 3: Is there any difference in the Research/Development/Innovation ecosystems pre- and post-COVID 19? Is there any need for shifting priorities? How to deal with this shift, if any, in the Higher education sector?

Question 4: What are the opportunities that can be achieved from developing an entrepreneurship ecosystem?

The answers have centered around: focus and depth in developing the innovation and entrepreneurship ecosystems, role of government and universities, partnerships, national strategies, policies, funding, change of culture and mindset, producing graduates who are job creators not job seekers, infrastructure, long term impact of COVID 19, importance of high quality research, turning research into products, a balance between fundamental and applied research, and international collaboration.



Written By Prof. Ghassan Aouad The President of Applied Science University

LSBU-ASU Entrepreneurship Programme 2021: Recap of Session 4: Business Model Canvas

Following the article published last week summarizing the third session of the LSBU-ASU Entrepreneurship Programme 2021, in this week's article I will summarize the key ideas and takeaways from the fourth session (there are 8 sessions in total).

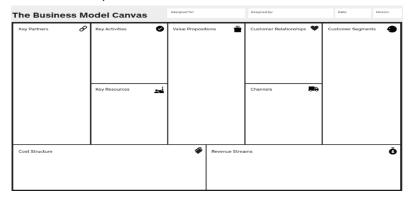
In this session, the Programme Leaders, Ms. Alison Price and Ms. Lisa McMullan, focused on the activities revolving around "Business Model Canvas", as part of the second outcome of the programme "Explore and adapt a range of pedagogy/teaching techniques to support the business start-up process". The session was meant to explain to the trainees how to use the Business Model Canvas model to teach students how to better define their business ideas and flesh them out in more details.

It is defined as follows: "a strategic management template used for developing new business models and documenting existing ones. It offers a visual chart with elements describing a firm's or product's value proposition, infrastructure, customers, and finances, assisting businesses to align their activities by illustrating potential trade-offs".



Written By
Mr. Hatem
Dammak
Head of
Compliance and
Audit Unit

Check out the template below:



The lecturers even demonstrated that the tool can be used by the students for their personal development as well. To better illustrate this concept, many examples from real-life were given during the session and the participants were encouraged to use these examples to help their students as well. Some of these real-life cases included Tesla Motors and Motorola.

And as customary, the attendees had the chance to interact with guest speakers who made the aforementioned concepts clearer from their own experience, namely Mrs. Alison Gee, Learning Development Manager at Venture Simulations Ltd and Mr. Alessio Corso, Head of Division "Mechanical Engineering and Design" at LSBU.

At the end, further resources were shared with the participants that they can share on their own as part of their continuous learning, some of which are listed below:

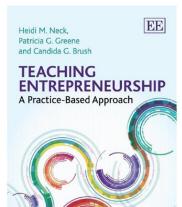
https://www.etctoolkit.org.uk/all-etc-how-to-guides-case-studies/?toolkitid=1272https://simventure.com/startup-podcast/

https://diytoolkit.org/tools/business-model-canvas/?cn-reloaded=1

http://businessmodelyou.com/wp-content/uploads/2014/05/

Business Model You Preview.pdf

https://leanstack.com/leancanvas





On 25 and 26 March 2021, Cardiff Metropolitan University (CMU) organised its annual Partner Conference in which a number of ASU Colleagues involved in delivering the CMU validated programmes participated. The Conference, titled: Forging a Successful Collaborative Future: A New Academic Dawn, was held virtually this year due to the ongoing Covid-19 situation.

This Conference attracted participants from a wide range of CMU's partner institutions, where they convened to discuss various topics presented by distinguished speakers from CMU and their partners. Topics discussed during the two-day event included:



Written By
Ms. Susana Notivoli
Acting Office Manager of International
Partnership

- ⇒The changing face of an overseas partner Covid-19.
- ⇒CMU Graduation 2021.
- ⇒Education and culture after Brexit.
- ⇒Opportunities for Transnational Education post Covid-19.
- ⇒A year through the Student Union's Eyes: Student Wellbeing.
- ⇒Ensuring the health and wellbeing of staff.
- \Rightarrow Promoting Quality Enhancement at CMU.
- ⇒A springboard to education routes in the UK.

The Conference provided the ASU Team with an excellent platform to exchange and share experiences with CMU's partners overseas, especially those involved in delivering CMU validated programmes. It also provided an opportunity to learn from case studies presented by other UK Universities with vast experience in providing Transnational Education and building partnerships globally.

Dr. Ramzi Nekhili, ASU's Dean of the College of Administrative Sciences, received a Thank You message from Dr. Theo KouKouravas, CMU's Deputy Dean (School of Management)/ Teaching and Learning (Collaborative and International Programmes), for attending the Conference along with other ASU staff delivering CMU programmes at ASU.



Advance HE - Cohort 6 - UKPSF & RPA Session

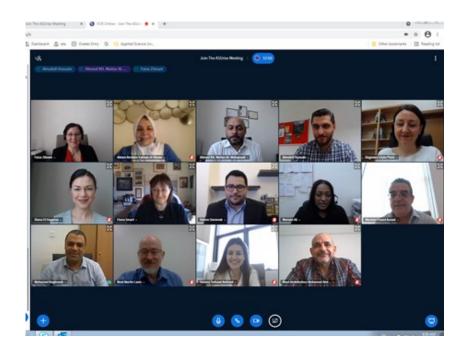
On March 25th, 2021 the ASDU conducted the first session of series of upcoming sessions for cohort 6 of the Advance HE program, under the ASUrise scheme that was delivered by Dr. Fiona from UK. 20 participants and Mentors have attended from the ASU and the main focus of the session was to highlight on application requirements and the needed standers to be applied during the application process period.

Dr. Faiza Zitouni has emphasised the importance of attending all the related sessions during the coming 3 months and how it will impact positively on the success rate and the number of recognitions. Those sessions are well organized to guide all participants during the fellowship journey and to make sure that they got the right support especially during the Record of Professional Activity (RPA) practice and final submission of the claim will be on July 1st 2021,



Written By
Mr. AlMahdi Hussain
Head of Business
Development

Dr. Fiona, mentors and ASUrise team (Dr. Faiza, Dr. Adel and Mr. Almahdi) will do their best during this cohort period to support all participants to succeed.





الرحلة لتحصيل العلم بقلم أ. د مراد عبدالله الجنابي رئيس اللجنة العلمية والثقافية

أن الرحلة لتحصيل العلم استكمالًا له هي من آداب طلب العلم في حضارة الإسلام، حضارة الإيمان والعلم والإحسان.

وإن أخبار أهل العلم المسلمين ورحلاتهم لتحصيل العلوم قد ملأت الأسفار وألف فها العلماء الكبار، ولأهل الحديث النبوي الشريف مهم ما يوجب الإكبار.

وتكمن أهمية الرحلة في طلب العلم إنّ الرِّحلة في طلب العلم مُهمّةٌ جليلةٌ، وهي تُعتبَر إحدى أهمّ أسباب اكتساب العلم، كما أنها من مزايا أهل العلم في الحديث الإسلام من قديم الزّمان، وأوضَحُ مثالٍ على ذلك رحلةُ سيّدنا موسى عليه الصلاة والسَّلام إلى لقاء سيدنا الْخِضَر عليه السَّلام ليتعلَّم منه، كما في الحديث الذي رواه الصحابيُ أُبِيُّ بن كَعْبٍ رضي الله عنه عن النبيّ هُ أنه قال: "بَيْنَما مُوْمَى في مَلاٍ مِنْ بَنِي إسْرائِيْلَ إِذْ جَاءَهُ رَجُلٌ فقال: أتَعْلَمُ أَحَداً أعْلَمُ مِنْك؟ قالَ مُوْمَى: لاَه فَأَوْجَى اللهُ عزَّ وجلً إلى مُوْمَى: بَلَى، عَبْدُنَا خِضَرٌ، فسَأَلَ السَّبيلَ إلى لُقْيه: (هَلْ أَتَبِعُكَ على أَن تُعَلِّمَ مُمَّدً وُشُدًا). صحيح الإمام البخاري :78.

وخيرُ مَن ضَرَب المثلَ الأعلى في الرحلة لطلب العلم في الأمة المحمدية هم الصحابةُ رضي الله عنهم، فكان أحدُهم يَرحَلُ من المدينة المنورة إلى بلاد الشَّام أو إلى مِصْرَ أو الكوفة والبصرة ليَأخُذُ الحديثَ عمَّن تفرَّد بروايته عن حضرة النبيّ ، أو ليتوثّق من رواية حديثٍ سَمِعَه.

كما ضَرَب في ذلك أمثلةً رائعةً مَن بعدهم مِن التابعين رضي الله عنهم والأئمة الأعلام أيضاً، وأعطوا لمذلك غاية اهتمامِهم، وبَذلُوا مِن أجل ذلك كُلَّ ما في وُسْعِهم، حتى رَحَلُوا المسافاتِ البعيدة، على بُعْد الشُّقَة وعِظَمِ المُشَقَة وعَوْلِ الطَّريق، طلباً للحديث والعلوم الشريفة، وبحثاً عن أسانيد الأحاديث، بل عن إسناد الحديث الواحد، امتثالاً لأمر الله تعالى:) فَلَوْلاَ نَفَرَ مِن كُلِّ فِرْقَةٍ مِّهُمْ طَائِفَةٌ لِيَتَفَقَّهُوا فِي اللّذِينِ وَلِيُنذِرُوا قَوْمَهُمْ إِذَا رَجَعُوا إِلَيْمُ لَعَلَّهُمْ يَحْذَرُونَ (التوبة: إسناد الحديث الواحد، امتثالاً لأمر الله تعالى:) فَلَوْلاَ نَفَرَ مِن كُلِّ فِرْقَةٍ مِّهُمْ طَائِفَةٌ لِيَتَفَقَّهُوا فِي اللّذِينِ وَلِيُنذِرُوا قَوْمَهُمْ إِذَا رَجَعُوا إِلَيْمُ لَعَلَّهُمْ يَحْذَرُونَ (التوبة: 122)، وتحقيقاً لِمَا حَثَ عليه حضرة الرسولُ الأكرم على بقوله: »مَنْ سَلَكَ طَرِيْقاً يَلْتَمِسُ فِيْهِ عِلْماً؛ سَهَّلَ اللهُ لَهُ طَرِيْقاً إِلَى الْجَنَّةِ «الترمذي : 2646) وقوله هي: «مَنْ خَرَجَ مِنْ بَيْتِه ابْتِغَاءَ الْعِلْمِ؛ وَضَعَتْ الْمُلاَئِكَةُ وَلَيْ صَلِيْلِ اللهِ حَتَى يَرْجِعَ « . الترمذي في جامعه، برقم: 2648، وقوله . « »مَنْ خَرَجَ مِنْ بَيْتِه ابْتِغَاءَ الْعِلْم؛ وَضَعَتْ الْمُلاَئِكَةُ أَلْهُ لِمَ رَضًا بَمَا يَصْنَعُ «ابن ماجه في مقدمة السن، برقم: 266.

فأصبحت الرحلة في طلب العلم، مقصداً أساسياً في نفوس العلماء السابقين، للازدياد من العلم وتنقيجِه وتعميقِه، فما كان يَتخلَف عنها إلاً مَن أَقعَده ضَغفُ الجسم، أو كثرةُ العِيال، أو فقدُ الدُّرَيُهمات، أو رعايةُ حقّ الوالدة أو الوالد، ذلك الأنهم جعلوا "الرحلة" مَناطَ الثِّقَةِ بالعالِم، فقالوا كلمهَم المشهورة: "مَن لم يَرحَل فلا ثِقَةَ بعلمه"، وكانوا يَعتبِرون الرحلةَ علامةً على علم الرَّجُل؛ وذلك لِما لَمسُوه من فوائد الرِّحلة وآثارِها النافعة، وتكوين المواهب الشخصية، وتنميةِ المُدارِك العلمية، وتَوْسِعةِ الآفاق الفكرية، والتَّطاعُم من العقول والمعارف وأهلِها، فلذلك أقاموها مُقامَ الحاجةِ الضروريةِ لِمن سَلك طريق العلم والثِّقةِ بعلمه.

ومن هذا المسار.خرجت الجموع من أبناء الحضارة الغربية إلى بلاد الشرق في عصور الحضارة الإسلامية وإلى سوح العلوم العامرة بالعلم والمعرفة والثقافة المدنية الراقية في بلاد الأندلس، فنهلوا من تلك العلوم أزكاها وأرقاها وعادوا إلى أوطانهم بجواهر العلوم التي ساهمت ببناء حضارتهم المعاصرة. وكذلك رحل أبناء الحضارة الشرقية إلى مراكز العلوم ومؤسساتها الراقية في بلاد الغرب سيما في القرنين 19-20 وما بعدها.

اللهم علمنا ما ينفعنا وانفعنا بما علمتنا وزدنا علمًا وفهمًا وأدبًا وذوقًا وصبرًا واجعلنا من عبادك الصالحين



كلمة الفم الإيجابية بقلم الدكتور علي الددا- رئيس قسم العلوم السياسية

لطالما كُنتُ من المهتمين بعالم وعلم التسويق، وهو العلم الذي طرأت عليه العديد من التغيرات والتطورات، سواءً على مستوى النشاط التسويقي، أو على مستوى المهزة التنافسية. ودائماً ما كنتُ أحاولُ الاطلاعَ على كيفيةِ استمالةِ المستهلكِ لمخدمةٍ ما، أو حتى استمالتهِ لمرأيٍ أو فكرةٍ معينة. ولشدة الهتمامي بالمواضيع التسويقية، قمتُ قبل عشر سنوات، بتأليفِ كتابٍ في التسويق المعاصر. ولأنَّ الخدمات، تشكلُ الجزءَ الأكبر من النظام الاقتصادي في العالم، آثرتُ أن أركزَ في هذا المقال، على قطاع الخدمات، في محاولةٍ مني لربطهِ بموضوع المقال، من حيث إبراز الدور الذي تقوم به الكلمة الإيجابية حول الخدمة، في استمالةِ المستهلك لها، وعلاقة ذلك بالكيفيةِ التي يبني فها المستهلك سلوكياتهِ الشرائية، وقراراتهِ تجاهَ خدمةٍ ما.

لقد أدى عصر المعلوماتية، كما نعلم، الى التاثير على العديدِ من المفاهيم، والتي من بينها مفهوم التسويق، والذي تمخض عنه، ولادة مفهوم التسويق الإلكتروني، وما تبع ذلك من ضرورة استخدام التقنيات الحديثة، لمتلبيةِ الحاجات الضروريةِ للمستهلكين، اتصالاً وترويجاً. وعند الحديث عن بث الرسائل الترويجية، لاستقطاب من هم على استعدادٍ للحصولِ على الخدمة (تعليم، صحة، سياحة...الخ) لا يمكننا تجاهل مفهوم كلمة الفم الإيجابية، ودوره في الحصولِ على غرصٍ تسويقيةٍ للخدمة، ذلك أنَّ كلمة الفم، تؤثر في اتجاهاتِ المستهلكين، وفي مدى إدراكِهم للقيمةِ التنافسية لخدمةٍ ما، فالكثيرُ من المستهلكين الفعليين والمستهلكون المتوقعين لمخدمةٍ ما، يتناقلون فيما بينهم، معلوماتٍ حول الخدمة (سلبية أو إيجابية) والتي تكون عادةً، ذاتَ فاعليةٍ وسرعةٍ في الانتشار.

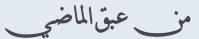
هنا تقومُ كلمةُ الفم بدورها، في دائرتين، الأولى: ما قبل الحصولِ على الخدمة (مُدخل) عن طريق قيام المستهلك المتوقع بالبحثِ أو تجميعِ معلوماتٍ عن الخدمة. والدائرة الثانية : ما بعد الحصولِ على الخدمة (مُخرج) وهي الصورةُ الذهنية عن الخدمة ، والتي ستتحولُ لتشكلَ فيما بعد، مُدخلاً لمتلقٍ جديدٍ للخدمة، وفي هاتين الدائرتين يكون لمنصيحةِ الأصدقاء أو الزملاء الذين جرَّبوا الخدمة مثلاً، الدورَ الأكبر في تفعيلِ دورِ كلمةِ الفم إيجاباً أو سلباً، فهم ليعتبرون ما يتكلمون به حقيقةً راسخةً ومؤكدة، فطبيعة البشر أنهم يثقون بالمقربين منهم، أو بمن هم في محيطهم، أكثر من ثقتهم بالإعلاناتِ التقليدية، وعادةً ما يلجأونَ الى طلب النصح أو المشورةِ ممن سبق لهم وجرَّبوا خدمةً معينة.

أتذكرُ بأنَّ إحدى الدراسات التي اطلعت علها، قبل عدةِ سنوات، انتهت الى أنَّ المستهلك غير الراضي عن الخدمة، ينقلُ رأيهُ بالخدمةِ الى تسعةِ أشخاص، في حين ينقلُ المستهلك الراضي عن الخدمة، رأيهُ الى خمسةِ أشخاص. وعلى ما يبدو، أنَّ هذه الأرقام، قد تضاعفت في ظل ما يُطلقُ عليهِ حالياً "الكلمة المنطوقة الإلكترونية"، والتي تتسيدها شبكات التواصل الاجتماعي. هنا، وفي ظل هذه الشبكات، سيقومُ المستهلك الذي جرّب الخدمة بنقلِ تجربتهِ، ونقل الصورة الذهنية التي يمتلكها عن الخدمة، بشكلٍ هو غايةٌ في السرعةِ والاتساعِ في مدى الانتشار، الى آخرين من غيرِ محيطه، بل وعلى الأغلب، لا تجمعه المعرفة مُسبقة. فالأخبار الإيجابية والحالةُ هذه، ستبني اسماً تنافسياً قوياً، وبكليّ سهولة.

وبذلكَ تُعتَبُّر كلمة الفم الإيجابية، ذاتَ نجاحٍ مضمون وبدونِ تكلفة، حتى قيلَ بأن الطبيب المُدخن، الذي لا يتحدث عن أضرار التدخين، يتركُ أثراً في محيطهٍ، ينعكسُ على شركاتِ التبغ، وبحيث يوفرُ كلُّ طبيب مُدخن على هذهِ الشركات، ما يعادلُ عشرة آلاف دولار من نفقات الدعايةِ والإعلان.

إنَّ المؤسسات التي تدفع باتجاهِ الترويحِ لخدماتها، عبرَ الكلمةِ المنطوقةِ الإيجابية، تقللُ من مخاطرِ العرضِ التنافسيُّ للخدمةِ بشكلٍ كبير، وتعطي الاسمِها ميزةً تنافسيةً، وتحافظُ في ذاتِ الوقتِ على سمعتها. كما أنَّ اهتمامَ المؤسسة راعيةَ الخدمة، بالتغذيةِ الراجعةِ لآراءِ المستهلكين، سيؤدي الى الرفعِ من درجةِ الرضا عن الخدمة، في أوساط المستهلكين، وذلكَ من خلالِ سماعِ ملاحظاتهم، وإظهار التقدير الآرائهم، والسعي الى تطويرِ الخدمةِ بشكلٍ مستمر، الأمر الذي يُساهمُ في تفعيلِ .كلمةِ الفم الإيجابية. كما أنَّ المصداقية التي تعتمدها المؤسسة، وتناولها بالتوضيح الكافةِ تفاصيلِ الخدمة التي تقدمها، هو مما يساهمُ أيضاً، في تفعيلِ دور كلمة الفمّ الإيجابية.

A Memory to Remember



-Date 08 November 2015, Volume 1, Issue 1

RESEARCH WORKSHOP

The University hosted on the 12th and 13th of October a workshop on Research Leadership and Creating Capacity in Research.

This workshop on Research Leadership and Creating Capacity of Research aimed at issues to increase the level of understanding of research and its management. These included: How to create a strong research culture in universities in the Arab world and how to become a research leader. The workshop was targeted to senior and middle managers who are dealing with research planning and management in Arab Universities and other organizations that have a research budget and research aspirations.

Under the patronage of Prof. Riya<mark>dh Y. H</mark>amzah (the Secretary General of the Higher Education Council — Kingdom of Bahrain), the programme was delivered under the auspices of the Arab European Leadership Network in Higher Education (ARELEN) in association with the Association of Arab Universities (Jordan); Applied Science University (Kingdom of Bahrain) and Cardiff Metropolitan University (UK).

The Workshop was attended by some 50 people from local universities and HEC with a strong presence by the media including Bahrain TV.

The Workshop was opened with excellent welcoming speeches by Professor Waheeb Al Khaja (Chairman of the Board of Trustees), Professor Sultan Abu Orabi (Secretary General of AArU) and Mr Lloyd Powell (Head of Partnerships at Cardiff Met University).

Professor Riyadh Y. Hamza gave an excellent keynote address in which he outlined the HEC Research Strategy and the status of research in the Kingdom of Bahrain. It was a very informative and superbly analytical keynote. It was extensively supported by evidence and comparative analysis with other members of the GCC and the rest of the world, which contextualizes the Kingdom's current position.

The rest of the workshop was a series of lectures and workshops given by the President and Professor Hussein Zedan (Assistant Vice President – Academic Affairs and Development). Topics included: The Art and Science of Doing Research; Creating Research Capacities and Strategies; Research Publication and PhD Supervision. In addition to, The Impact of Doing Research; Funding and Costing of Research; Building a Teaching-Research Partnership and Research Ethics.

In the evening of the first day, Professor Sultan gave an excellent presentation on Higher education and scientific research in the Arab World and how it evolved, with critical analysis supported by solid evidence. The presentation was also attended by Professor Riyadh Hamzah.





Quote of the Day

"Without change there is no innovation, creativity, or incentive for improvement. Those who initiate change will have a better opportunity to manage the change that is inevitable "

-William Pollard



إذا ألقى الزمان عليك شراً *** وصار العيش في دنياك مراً فلا تجزع لحالك بل تذكر *** كم أمضيت في الخيرات عمراً وإن ضاقت عليك الأرض يوماً *** وبت تأن من دنياك قهراً فرب الكون ماأبكاك إلا *** لتعلم أن بعد العسر يسرا

